

BROCHURE

BUSINESS TO BUSINESS

V.V. 'T GOY



Business to Business V.V. 't Goy

Waar partners in Business elkaar ontmoeten!



Inhoud

1. Voorwoord Henk van Garderen (voorzitter v.v. 't Goy)
2. Doelstellingen "Business to Business v.v. t' Goy"
3. Lidmaatschap van de B2B: Sponsoring met meerwaarde!
 - 3.1 Netwerken tijdens B2B activiteiten
 - 3.2 Exclusieve bedrijfs- of product promotie via "Into Business"
 - 3.3 Bedrijfsnaam op website www.vvtgoy.nl
4. Investeer ook in zakelijke gezelligheid!

Bijlage 2 Aanmeld- en inschrijfformulier nieuwe B2B leden



1. Voorwoord Henk van Garderen (voorzitter v.v. 't Goy)

"Samen vormen we de vereniging!"

Voor u ligt de brochure van de Business to Business Club v.v. 't Goy.

De B2B is ontstaan in 2022 en wil zich ontwikkelen tot een van de belangrijke financiële pijlers van onze voetbalvereniging.

't Goy is een vereniging met een rijke historie. Als voetbalvereniging in 't Goy zorgen we er al ruim 60 jaar voor, dat mensen met veel plezier naar ons sportpark komen. Dankzij de inzet van vele vrijwilligers wordt er al jaren met heel veel plezier gevoetbald. Op ons mooie sportcomplex worden wekelijks vele wedstrijden gespeeld. Het is ons doel om ieder lid op zijn/haar eigen niveau, met plezier, zo optimaal mogelijk te laten ontwikkelen en presteren. Daarbij hebben wij normen en waarden hoog in ons vaandel staan.

Voetbal met plezier is ons doel. Voetbal met plezier uit zich op verschillende manieren: sporten in teamverband gericht op ontwikkeling, prestatie en/of gezelligheid. Zo zijn er binnen V.V. 't Goy prestatiegerichte teams zoals onze heren- en dameselectie en de jo19-1, zijn er pupillenteams gericht op ontwikkeling en plezier en vriendenteams. Voetbal met plezier bereiken we door de kwaliteit van onze jeugdopleiding en de vele activiteiten die georganiseerd worden.

Dat doel vergt uiteraard forse investeringen, die we mede door de bijdrage van de B2Bclub een extra impuls kunnen geven. U kunt daar als lid van de B2B club een win-win situatie van maken! Door uw bijdrage kan V.V. 't Goy zorgen voor voetbal met plezier en V.V. 't Goy kan op haar weer een bindende factor en een platform zijn voor zakelijke één – tweetjes tussen de B2B leden onderling en richting alle leden van de club.

"Samen vormen we de Vereniging!". Daar willen wij voor gaan, in het woord vereniging zit niet voor niets het werkwoord Verenigen. Met elkaar vormen we die mooie vereniging V.V. 't Goy waaraan iedereen zijn/haar steentje bijdraagt. Wij streven ernaar om naast onze leden ook onze sponsors aan ons te binden. Ik zie een mooie toekomst voor onze club binnen de Goyse gemeenschap. V.V. 't Goy gaat graag met u op weg naar die toekomst.

Henk van Garderen,
Namens bestuur v.v. 't Goy



2. Doelstellingen

De Business to Business Club V.V. 't Goy (hierna B2B club) is in 2022 ontstaan.

De B2B club heeft twee doelstellingen:

01

De verbetering, bevordering en instandhouding van de zakelijke belangen en de onderlinge contacten van de aangesloten leden, zowel in zakelijk opzicht als in persoonlijk opzicht (...)

02

Het verlenen van financiële steun aan V.V. 't Goy voor het tot stand brengen en in stand houden van voorzieningen en in het bijzonder ter bevordering van het voetbal bij V.V. 't Goy.

Aan de eerste doelstelling van de B2B club wordt invulling gegeven door elk seizoen een aantal activiteiten te organiseren. Tijdens deze netwerkbijeenkomsten waarbij “business-to-business” en gezelligheid centraal staan kunt u in een ongedwongen sfeer bijpraten en kennismaken met collega-ondernemers.

Deze business-to-business activiteiten worden gefinancierd uit de contributies van de B2B leden. Het grootste gedeelte van de inkomsten van de B2B club wordt echter gebruikt om het 2e doel te bereiken, namelijk: het niveau van het voetbal bij 't Goy naar een hoger level te brengen.

Daarbij heeft het voetbal binnen 't Goy de speciale aandacht van de B2B club. V.V. 't Goy heeft meer dan 450 leden. De B2B club stelt zich ten doel de gehele vereniging maar met name de jeugd en de herenselectie van 't Goy te ondersteunen. De jeugd heeft de toekomst, dus op termijn moeten deze investeringen leiden tot een hoger niveau van het 1e elftal zonder daarbij het Goys karakter te verliezen.

Vanzelfsprekend is er een nauwe samenwerking tussen de B2B club en bestuur van V.V. 't Goy om uiteindelijk de beoogde financiële ondersteuning effectief en verantwoord in te vullen.



3. Lidmaatschap van de B2B Sponsoring met meerwaarde!

Sport en sponsoring zijn onlosmakelijk met elkaar verbonden. Bij 't Goy zijn er diverse manieren om uw bedrijfsnaam uit te dragen. Lidmaatschap van de B2B club biedt een aantal extra voordelen ten opzichte van de reguliere sponsoring.

Lidmaatschap van de B2B club creëert voor u namelijk een meerwaarde door:

- Gelegenheid om te netwerken tijdens B2B activiteiten
- Exclusieve bedrijfs- of product promotie via 'Into Business'
- Directe link naar uw bedrijfswebsite via de pagina B2B club op www.vvtgoy.nl
- B2B korting indien je al sponsor bent bij 't Goy

Bovengenoemde punten zullen we in het vervolg van deze brochure nader toelichten.

Netwerken tijdens B2B activiteiten

Om de leden van de B2B club met elkaar in contact te brengen organiseren we jaarlijks een aantal activiteiten waarbij gezelligheid voorop staat maar die ook een prima gelegenheid zijn om zakelijke contacten te leggen en te onderhouden.

Voorbeelden van B2B activiteiten die we de komende jaren willen organiseren zijn onder meer een culinaire avond, bedrijfsbezoeken bij collega-ondernemers, een voetgolf toernooi, een jaarlijkse sponsorborrel rondom een thuiswedstrijd van het 1e elftal Dit zijn prima gelegenheden om in een ongedwongen sfeer bij te praten met B2B leden, sponsoren van 't Goy, het bestuur en trainer/spelers van de selectie.

Maar ook valt te denken aan een tweejaarlijkse terugkerende B2B activiteit. Bijvoorbeeld een bezoek met de B2B club naar een wedstrijd van het Nederlands elftal, bekerfinale of een Europese wedstrijd van een van de clubs uit de eredivisie.



Exclusieve bedrijfs- of product promotie via “Into Business”

“Into Business” is het medium dat leden van de B2B club kunnen gebruiken om hun bedrijf of product onder de aandacht te brengen. De Into Business wordt als extra pagina toegevoegd aan de website.

Via de “Into Business” worden de vele lezers optimaal geïnformeerd over het programma en de ontwikkelingen van de B2B club en haar leden. B2B leden hebben het exclusieve recht om via de “Into Business” hun bedrijf of product te profileren. Dit kan door middel van een interview maar het is bijvoorbeeld ook mogelijk een nieuw product of actuele ontwikkeling onder de aandacht te brengen van alle lezers van de website

Indien u gebruik wilt maken van de mogelijkheid om via “Into Business” uw bedrijf te presenteren dan kunt u zelf een interview of bedrijfsprofiel aan te leveren.

Bedrijfsnaam op de website www.vvtgoy.nl

De website www.vvtgoy.nl wordt gemiddeld ongeveer 1.000 keer per maand bezocht. De B2B club heeft een aparte pagina op de website onder de pagina “Sponsoring/Business to Business”. Hier staan onder meer alle actuele B2B leden vermeld met daarbij een directe link naar de betreffende bedrijfswebsite.





4. Investeer ook in zakelijke gezelligheid!

De B2B club gaat seizoen 22/23 van start en hoopt te starten met 20/30 enthousiaste ondernemers. Net als u is de B2B club ambitieus en willen we graag doorgroeien zodat we een nog groter netwerk creëren van allerlei bedrijven in diverse branches.

Het lidmaatschap van de B2B bestaat uit deze mogelijkheden:

- 01** Een **basis** lidmaatschap kost € 500,00. Zoals aangegeven in deze brochure worden de contributiegelden besteed aan de B2B activiteiten, de jeugd en de herenselectie van 't Goy.
- 02** Het **basis-plus** lidmaatschap dat kost €750,00. U wordt dan ook balsponsor tijdens één van de thuiswedstrijden van Heren 1.
- 03** Het **basis-premium** lidmaatschap wat €1.000,00 kost. In dit pakket komt er een reclamebord op een van de 2 velden. Met toeslag van 25 % reserveren we een plek op het hoofdveld.
- 04** Het **basis-premium-plus** lidmaatschap wat €1.250,00 kost. In dit pakket komt er een reclamebord op een van de 2 velden en u wordt balsponsor tijdens een van de thuiswedstrijden van Heren 1. Met toeslag van 25 % op het basispremium lidmaatschap reserveren we een plek op het hoofdveld.

Bovengenoemde zijn voor een contractduur van 2 seizoenen. Wanneer u kiest voor 3 seizoenen dan bieden wij een korting aan van 10% op de bovengenoemde prijzen.

Graag verwelkomen we u bij onze gezellige B2B club. U zult dan zelf ervaren dat hoe leuk het is om het nuttige met het aangename te combineren. Zo hopen we dat de lokale ondernemers elkaar nog makkelijker weten te vinden. Op de website van v.v. 't Goy vindt u de actuele leden lijst of klik op deze link: <http://www.vvtgoy.nl>

Heeft u interesse aan te sluiten bij de B2B club? In bijlage 2 bij deze brochure is een inschrijfformulier opgenomen. Mocht u nog vragen hebben, behoefte aan een persoonlijke toelichting of een vrijblijvende introductie bij een van de B2B activiteiten, dan kunt u contact opnemen met een van onderstaande bestuursleden van de B2B club:

Jeroen den Houdijker



+31 6 53 17 89 11



B2BC@vvtgoy.nl

Willem Zwambag



+31 6 25 01 69 79



B2BC@vvtgoy.nl



Bijlage 2 Aanmeld- en inschrijfformulier nieuwe B2B leden

Bedrijfsgegevens

Bedrijfsnaam: _____

Straat: _____

Huisnummer: _____

Postcode: _____

Plaats: _____

Factuur emailadres: _____

Afwijkend factuuradres: _____

Contactpersoon

Voornaam: _____

Voorletters: _____

Achternaam: _____

Telefoon nr: _____

Mobiel nr: _____

Email adres: _____

Verjaardag: _____

Voor- en achternaam partner: _____

Verjaardag partner: _____

Privé gegevens

Straat: _____

Huisnummer: _____

Postcode: _____

Plaats: _____

Email adres: _____

Ik kies voor lidmaatschapvorm:

	2 seizoenen	3 seizoenen
Basis	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Basis plus	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Basis premium	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Basis premium plus	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>